

SERVICIO 2.18
Generación de Prospectos

PUNTO	DESCRIPCIÓN
DEFINICIÓN DEL SERVICIO	Este servicio consiste en generar y calificar de acuerdo con las necesidades específicas del cliente a los prospectos más interesados en sus productos o servicios.
VENTAJAS	Al diversificarse a nuevos mercados es importante saber con quienes nos vamos a asociar, es por eso que ofrecemos identificar y calificar a nuevos prospectos para que al expandir tu empresa sea más fácil entrar al mercado.
BENEFICIARIOS	Empresa exportadora, Empresa con posibilidades de exportar, Empresa que desea expandirse a nuevos mercados.
TARIFA	\$ 15 USD por contacto.
GARANTÍA DEL SERVICIO	Nos comprometemos a entregar el servicio en el tiempo estipulado y asegurarnos que la información proporcionada sea adecuada a las necesidades del cliente. Recibirá nuestra póliza de garantía de "No Sorpresas"
REPORTES Y ENTREGABLES	<u>Se entregará un documento con información obtenida del mercado que incluye:</u> 1 La investigación realizada. 2 Fuentes de Información. 3 Análisis de información. 4 Recomendación del caso.
TIEMPO DE ENTREGA	Este servicio requiere un mínimo de 30 días hábiles
DOCUMENTACIÓN Y FORMATOS	1 Perfil de la empresa (formato 1) 2 Perfil del Inversionista (formato 2) 3 Solicitud de servicio (formato 3)

V4 07/2017